

Verträge mit Krankenkassen 2019

Ihre Referenten



Axel Christian Böhnke

– Seminarleiter –
MorphoSys AG, Planegg
Director Market Access

Vertragstypen
und Kooperations-
möglichkeiten
für Ihre Praxis



Dr. Susanne Eble

Berlin-Chemie AG, Berlin
Leiterin Gesundheitsmanagement



Dr. Thomas Ecker

Ecker + Ecker GmbH, Hamburg
Geschäftsführer



Roman Feuerer

Barmer, Wuppertal
Fachreferent „Verträge Arzneimittel“



Nils Hußmann

Kozianka & Weidner Rechts-
anwälte, Hamburg
Rechtsanwalt



Dr. Goentje-Gesine Schoch

Techniker Krankenkasse,
Hamburg
Fachbereich Arzneimittel



Dr. Hans-Jürgen Seitz

IGES Institut GmbH, Berlin
Bereichsleiter Business Development

Ihr Programm am 22. November 2018 von 09:00 - 17:30 Uhr

09:00 Uhr

Krankenkassenverträge in Deutschland

Susanne Eble

- Selektivverträge und Rabattverträge – politischer Wille: Status Quo und Perspektiven

09:30 Uhr

Vertragstypen und -gestaltung

Nils Hußmann

- Klassischer Rabattvertrag
- Ausschreibemodelle 2019
- Mögliche Selektivverträge für KK
- Vertragstypen (inkl. Rolle der Open-House-Verträge)
- Vergabe- und Kartellrecht
- Verträge unter dem Innovationsfonds

11:00 Uhr Kaffeepause

11:15 Uhr

Selektivvertrag: Inhalte von A-Z

Nils Hußmann

- Mehrwertverträge: Kombination von Zusatzleistung und Rabatt nach §130a
- Verträge zur Minimierung des Kostenrisikos für Krankenkassen – wieder im Aufwind?
- Krankenkasse der GKV – immer der richtige Partner? Vertragspartner PKV?

12:45 Uhr Gemeinsames Mittagessen

14:00 Uhr

Loss of exclusivity – was passiert im Markt?

Dr. Hans-Jürgen Seitz

- Generikaeinführungen der letzten Jahre (inkl. Biosimilars)
- Verbrauchsentwicklung nach Generikaeinführung/Biosimilars
- Marktanteile von Generika/Biosimilars
- Anteil von Rabattverträgen
- Einfluss von Generika/Biosimilars auf das Marktumfeld und umgekehrt

15:15 Uhr Kaffeepause

15:30 Uhr

Finanzierung von Selektivverträgen durch Rabattverträge?

Roman Feuerer

- Wirtschaftliche Arzneimittelversorgung
- Case Study – Wie Ideen industrieseitig aufbereitet sein sollten
- Rabattverträge mit Leben füllen

16:30 Uhr

Möglichkeiten der Healthcare-Industrie

Susanne Eble

- Strategische Optionen der Industrie
- Rabattverträge versus Versorgungsverträge
- Alternativen zum Vertrag, z. B. Kooperationen
- Aktuelle Herausforderungen durch Antikorruptionsgesetz und Transparenzvorschriften
- Möglichkeiten unter dem Innovationsfonds

17:30 Ende Tag 1

Ihr Programm am 23. November 2018 von 09:00 - 16:30 Uhr

09:00 Uhr

Krankenkassenverträge als Teil des Market Access?

Axel Christian Böhnke

- Instrumente für strategisches Kontrahieren
- Regionale Steuerungsinstrumente im Rabattvertragsumfeld
- Erfolgsmonitoring von Verträgen

10:00 Uhr

Verträge mit der Techniker Krankenkasse

Dr. Goentje-Gesine Schoch

- Stellenwert von Rabattverträgen/Open-House-Verträgen & Selektivvertragsvorschlägen der Healthcare-Industrie
- Umsetzung von Selektivverträgen – haben sich die Rahmenbedingungen verbessert?
- TK-Projekte im Innovationsfonds – Erfahrungen und Möglichkeiten der Industriebeteiligung

11:00 Uhr Kaffeepause

11:15 Uhr

Aus der Praxis: Ablauf der Verhandlung

Dr. Goentje-Gesine Schoch

- Wer geht in die Verhandlung mit der Industrie?
- Welche Verhandlungsspielräume bestehen vor Ort?
- Was will man erfahren und was interessiert nicht?

12:30 Uhr Gemeinsames Mittagessen

13:45 Uhr

Vorbereitung und Ablauf der Verhandlung

Dr. Thomas Ecker

- Welche Rolle haben die Verhandlungspartner auf Unternehmensseite?
- Verhandlungsspielräume des Industriepartners
- Verhandlungsziel – immer Vertragsabschluss?
- Was tun, wenn sich der Partner nicht „bewegen“ kann?
- Endlich Vertrag – und keiner weiß es? Kommunikation!
- Vertragscontrolling: Was hat es gebracht?

14:30 Uhr

Andere Krankenkassen – andere Spielregeln?

Dr. Thomas Ecker

15:00 Uhr Kaffeepause

15:15 Uhr

Verhandlung des Erstattungsbetrages

Dr. Thomas Ecker

- Wer nimmt teil und wie bereitet man sich vor?
- Bedeutung des Protokolls
- Was sollte in die Anlagen I-III?
- Was ist im Schiedsamt zu beachten?
- Individuelle Krankenkassenverträge vor und nach verhandeltem Erstattungsbetrag?

16:30 Uhr Seminarende

Seminarziel

Im Seminar erfahren Sie Ihre aktuellen Möglichkeiten zur Zusammenarbeit mit Krankenkassen und erhalten Einblicke in die Arbeit zweier Kassen:

- Wie stellt die Krankenkasse eine wirtschaftliche Arzneimittelversorgung sicher?
- Welche Kooperationsangebote der Industrie sind umsetzbar?
- Wie entsteht hier für Krankenkasse und Patient ein Mehrwert?

Nach dem Seminar wissen Sie um die kritischen Punkte vom Kooperationsentwurf bis zur Vertragsabwicklung. Nutzen Sie das Seminar für Ihr Business im Originator- wie im Generikabereich.

Teilnehmerkreis

Dieses Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte der pharmazeutischen Industrie, die mit Krankenkassen aktuell kooperieren oder Konzepte hierfür entwickeln. Insbesondere Mitarbeiter der Abteilungen

- Gesundheitspolitik/Market Access/Healthcare Management
- Marketing/Vertrieb
- Produkt- und Key-Account-Management
- Medical Affairs und Recht

werden vom Seminar profitieren.

Um einen intensiven Austausch zu gewährleisten, ist der Teilnehmerkreis auf 20 begrenzt.

Anmeldung: service@forum-institut.de oder Fax: +49 6221 500-555

Ja, ich nehme teil am Seminar

Verträge mit Krankenkassen 2019

- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
- per E-Mail per Telefon übermitteln darf.
- Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Tel./Fax

E-Mail

Datum, Unterschrift

■ **Anmeldung: +49 6221 500-500**

■ **Tagungs-Nr. 18 11 280**

■ **Termin/Veranstaltungsort:**

22. - 23. November 2018 in Hamburg
Novotel Hamburg City Alster
Luebecker Str. 3 · 22087 Hamburg
Tel. +49 40 391900 · Fax +49 40 39190-190

■ **Gebühr:**

€ 1.690,- (+ gesetzl. MwSt.) inkl. hochwertiger Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

■ **Rückfragen und Informationen:**

Dr. Valeska Steinig · Tel. +49 6221 500-695
v.steinig@forum-institut.de

■ **AGB:**

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.