

Rabattverträge für Einsteiger

Praxiswissen aus Vergaberecht, Krankenkasse und pU

DIE THEMEN

- Rechtliche Rahmenbedingungen: Grundprinzipien, Ausschreibungsmodelle, Bietergemeinschaften
- Rabattverträge aus Sicht der Kasse: Stellenwert, Marktsituation, Ablauf, Akteure, Verhandlungen
- Patentgeschützte Arzneimittel vs. Generika - Das müssen Sie berücksichtigen!
- Ablauf und Organisation innerhalb des pharmazeutischen Unternehmens

Erfolgreiche Steuerung
und Abwicklung
Ihrer Rabattverträge

IHRE REFERENT*INNEN

Dr. Alexander Csaki

Bird & Bird LLP,
München

Dr. Goentje-Gesine Schoch

Techniker Krankenkasse,
Hamburg

Dr. Marco Penske

Boehringer Ingelheim Pharma GmbH & Co. KG,
Ingelheim

Rabattverträge für Einsteiger

Ziel des Online-Seminars

Die häufigste und elementarste Kooperationsform zwischen Industrie und Kasse stellen immer noch die Rabattverträge dar. Dabei muss der gesamte Prozess von der Ausschreibung über die Bieterphase bis zur Abwicklung nach dem Zuschlag erfolgreich gemanagt werden.

Unser Seminar vermittelt Ihnen das dafür nötige Grundlagenwissen, aber auch alle aktuellen Neuerungen inklusive Auswirkungen des Lieferengpassgesetzes (ALBVVG). Hierfür geben unsere Referent*innen aus Vergaberecht, Krankenkasse und pU Praxistipps und helfen Ihnen, Fallstricke zu vermeiden.

Nutzen Sie den Austausch mit unseren Expert*innen und bringen Sie Ihre Fragen mit!

Wer sollte teilnehmen?

Dieses Online-Seminar richtet sich an Mitarbeiter*innen aus pharmazeutischen Unternehmen und Krankenkassen, die zukünftig oder erst seit kurzem in den Rabattvertragsprozess involviert sind.

Insbesondere Mitarbeiter*innen aus den Abteilungen

- Finance/Controlling
- Ausschreibung/Vergabe
- Recht/Vertragsgestaltung
- Gesundheitspolitik/Market Access
- Marketing/Vertrieb

profitieren von der Teilnahme.

IHRE REFERENT*INNEN



Dr. Alexander Csaki
Bird & Bird LLP, München

Fachanwalt für Vergaberecht und Partner



Dr. Marco Penske
Boehringer Ingelheim Pharma
GmbH & Co. KG, Ingelheim

Head of Market Access and Healthcare Affairs



Dr. Goentje-Gesine Schoch
Techniker Krankenkasse,
Hamburg

Teamleiterin Arzneimittelverordnungssteuerung

Ihr Nutzen

Nach der Teilnahme am Online-Seminar können Sie...

- einschätzen, wann sich eine Beteiligung lohnt.
- Probleme nach dem Zuschlag vermeiden.
- zwischen Ein-Partner- und Mehr-Partner-Modell unterscheiden.
- mit Fallstricken im gesamten Rabattvertragsprozess umgehen.

Ihr Programm von 09:00 - 16:00 Uhr im Überblick

09:15 Uhr

Ausschreibung von Rabattverträgen durch Krankenkassen - Rechtliche Rahmenbedingungen

Dr. Alexander Csaki

- Gesetzliche Regelungen für Rabattverträge
- Grundprinzipien von Ausschreibungen durch Krankenkassen
- Ausschreibungsmodelle verschiedener Krankenkassen
- Bietergemeinschaften und Kooperationen
- Open-House-Verfahren - Was ist der Stand?
- Probleme nach dem Zuschlag (Lieferengpässe, Kündigung etc.)

10:45 Uhr Pause

11:00 Uhr

Rabattverträge aus Sicht der Kasse

Dr. Goentje-Gesine Schoch

- Stellenwert Rabattverträge aus Kassensicht
- Ausschreibungen - Das müssen Sie wissen!
 - Marktsituation
 - Auftragsbekanntmachung und Fristsetzung
 - Angebotsauswertung
 - Zuschlagserteilung
 - Kommunikation Apotheke, Großhändler, Arzt
- Verhandlungen - Akteure und Ablauf
- Ein-Partner- vs. Mehr-Partner-Modell

12:45 Uhr Mittagspause

13:45 Uhr

Rabattverträge aus Sicht der Industrie

Dr. Marco Penske

- Rabattverträge für Generika
 - Strategische Vorüberlegungen und Vorbereitungen
 - Liefersicherheit und Risiken
 - Ablauf und interne Organisation
 - Abwicklung nach Zuschlag
- Verträge für patentgeschützte Arzneimittel
 - Strategische Vorüberlegungen
 - Vertragsabschluss
 - Kommunikation
 - Performance-Controlling
- Innovative Vertragsmodelle
- Rahmenbedingungen für Verträge

14:45 Uhr Pause

15:00 Uhr

Fortsetzung: Rabattverträge aus Sicht der Industrie

Dr. Marco Penske

16:00 Uhr Ende des Seminars

Rabattverträge für Einsteiger

ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de
www.forum-institut.de
Webcode 24052200

Tel. +49 6221 500-500
Fax +49 6221 500-555



ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

- Rabattverträge für Einsteiger
- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
- per E-Mail per Telefon übermitteln darf.
- Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Tel./Fax

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

Termin:

Montag, 13. Mai 2024 - online
09:00 - 16:00 Uhr Seminar
Einwahl 30 Min. vorher möglich

Gebühr:

€ 1.090,00 (+ gesetzl. MwSt.)
Die Teilnahmegebühr beinhaltet eine elektronische Dokumentation zum Download sowie ein Zertifikat.

Der Preis für Mitarbeiter*innen von Krankenkassen beträgt € 872,00 (+ gesetzl. MwSt.).

Ablauf eines Online-Seminars

- Online-Seminare - live und interaktiv über den Learning Space.
- Ihre Zugangsdaten und alle begleitenden Unterlagen jederzeit zugänglich im Learning Space.
- Didaktisch und technisch optimal aufeinander abgestimmtes Konzept mit viel Raum für Ihre Fragen.
- Gratis PreMeeting, um technisch perfekt in Ihre Online-Weiterbildung zu starten.
- Durchgehende Betreuung während des Online-Seminars für einen optimalen Lernerfolg.

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.11.2021), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.

IHRE ANSPRECHPARTNERIN



Leila Grupp
Konferenzmanagerin Healthcare
Tel. +49 6221 500-695
l.grupp@forum-institut.de

