

# Medizinprodukte: individuelle Verträge mit Krankenkassen und Ärzten

## Die Themen

- Ind. Vertragsgestaltung oder Ausschreibungspflicht durch die Kasse?
- Tragfähigkeit von Kooperationsvorschlägen
- Generierung von Versorgungsdaten - für eine frühe Nutzenbewertung?
- Gestaltung von Behandlungspfaden gemeinsam mit Ärzten/Ärztennetzen/MVZs
- Ärzte, Krankenkassen und Industrie - regionale versus nationale Versorgungsprojekte

**Praktische Anregungen  
für die Zusammenarbeit!**

## Ihre Referenten

**Gregor Drogies**  
DAK - Gesundheit Unternehmen  
Leben, Hamburg

**Dr. Christian Stallberg**  
Clifford Chance,  
Düsseldorf

**Alexander Wilke, MBA**  
Abbott GmbH & Co. KG,  
Wiesbaden

# Individuelle Verträge mit Krankenkassen und Ärzten

## Ziel des Seminars

Krankenkassen kooperieren zunehmend mit der Industrie, um eine optimale Patientenversorgung bei limitierten Ressourcen zu gewährleisten.

Um den Zugang zu neuen Untersuchungs- und Behandlungstechniken zudem zu verbessern, hat der G-BA die neue Erprobungsregelung in Rahmen des Versorgungsstrukturgesetzes (VStG) beschlossen. Damit bieten sich Medizinprodukte-Unternehmen Chancen, Innovationen schneller in den Markt einzuführen.

Dieses Seminar gibt Ihnen Denkanstöße, welche Kooperationen mit Krankenkassen sowie Ärzten/Ärztetetzen möglich sind. Was sind die Versorgungsziele aus Krankenkassensicht? Wie können Sie die leistungserbringenden Ärzte miteinbeziehen und, nicht zuletzt, wie gewinnen Sie Versorgungsdaten?

Nutzen Sie den Austausch mit Experten aus Industrie, Jurisprudenz und Krankenkassen, nicht zuletzt, um sich auf eine mögliche frühe Nutzenbewertung vorzubereiten.

## Teilnehmerkreis

Das Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte der pharmazeutischen und Medizinprodukte-Industrie, insbesondere der Abteilungen:

- Market Access/Healthcare Management
- Medical Affairs und Recht
- Produkt- und Key Account Management
- Klinische Entwicklung

## Ihre Referenten



**Gregor Drogies**  
DAK - Gesundheit Unternehmen Leben, Hamburg

Herr Drogies ist tätig im DAK Geschäftsbereich Produktmanagement in der Abteilung Versorgungsmanagement. Dort leitet er den Bereich Entwicklung Versorgungsmanagement.



**Dr. Christian Stallberg**  
Clifford Chance,  
Düsseldorf

Rechtsanwalt mit Schwerpunkt: Arzneimittelrecht, Medizinprodukterecht, Heilmittelwerberecht, Produkthaftungs- und Vertriebsrecht



**Alexander Wilke, MBA**  
Abbott GmbH & Co. KG,  
Diabetes Care  
Wiesbaden

Manager Market Access & Governmental Affairs, Deutschland, Österreich & Schweiz

## Teilnehmerbegrenzung

Um einen intensiven Austausch und eine praxisnahe Information zu gewährleisten, ist das Seminar auf 20 Teilnehmer begrenzt.

## Ihr Programm von 9.00 - 17.00 Uhr

> 9.00 Uhr

### Rechtsrahmen zur individuellen Vertragsgestaltung mit Krankenkassen

*Dr. Christian Stallberg*

- Individueller Vertrag oder Pflicht zur Ausschreibung seitens der Krankenkasse - Der Rechtsrahmen nach SGB V
- Mögliche Vertragsmodelle - Mehrwertverträge im Medizinproduktebereich

> 10.15 Uhr Kaffeepause

> 10.30 Uhr

### Versorgung optimieren - Versorgungsmanagement in Zusammenarbeit mit der Industrie

*Gregor Drogies*

- Versorgungsziele einer Krankenkasse (ökonomisch, qualitativ)
- Kooperationsvorschläge der Industrie - wann tragfähig?
- Versorgungsdaten, wer generiert sie? Kann die Industrie sie nutzen?

> 11.30 Uhr

### Market Access - wie begeistere ich Krankenkassen für mein Produkt?

*Alexander Wilke*

- Mit welchen Daten/Ideen wie früh zur Krankenkasse? Value Dossier hilfreich?
- Zusammenarbeit mit regionalen und nationalen Kassen
- Datengenerierung aus der Kooperation - CAVE kommende frühe Nutzenbewertung auch für Medizinprodukte

> 12.30 Uhr Gemeinsames Mittagessen

> 13.45 Uhr

### Zusammenarbeit mit Ärzten/Ärztetnetzen/MVZs & Kliniken

*Alexander Wilke*

- Zusammenarbeit mit KOLs - Behandlungspfade mit gestalten
- Unterstützung von Leistungserbringern beim Aufbau von MVZs, Kompetenzzentren, etc.
- Aufbau von Innovationszentren nach G-BA: die neue "Erprobungsregel" für innovative Produkte und die Möglichkeiten in der Praxis

> 14.45 Uhr

### Verträge mit Ärzten/Ärztetnetzen/MVZs & Kliniken - do's & don'ts

*Dr. Christian Stallberg*

- Einhalten aller Compliance-Regeln

> 15.45 Uhr Kaffeepause

> 16.15 Uhr

### Ärzte, Krankenkassen & Industrie in einem Boot - Praxisbeispiele für erfolgreiche Kooperationen

*Alexander Wilke*

- Regionale Versorgungsprojekte als angewandte Versorgungsforschung
- Vertrags-Controlling & Follow up - Skalierbarkeit der Projekte?
- Übergreifendes Versorgungsmanagement als Ziel

> 17.00 Uhr Seminarende

Anmeldung unter  
anmeldung@forum-institut.de oder  
Fax +49 6221 500-555

## Anmeldeformular

Ja, ich nehme teil am Seminar

Medizinprodukte: individuelle  
Verträge mit Krankenkassen & Ärzten

Ich bin an weitergehenden Informationen über FORUM-  
Veranstaltungen interessiert und damit einverstanden,  
dass mir diese auch per E-Mail übermittelt werden.

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
Position/Abteilung

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort/Land

\_\_\_\_\_  
Telefon

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Ansprechpartner/in im Sekretariat

\_\_\_\_\_  
Datum, Unterschrift

## So melden Sie sich an

■ **Anmelde-Hotline: +49 6221 500-501**  
■ **Tagungs-Nr. 12 11 283**

■ **Internet:**  
[www.forum-institut.de](http://www.forum-institut.de)

■ **Termin/Veranstaltungsort:**  
Mittwoch, 14. November 2012 in Frankfurt  
8.30 Uhr Registrierung; 9.00 - 17.00 Uhr Seminar  
Steigenberger Metropolitan  
Poststr. 6 · 60329 Frankfurt  
Tel. +49 69 506070-0 · Fax +49 69 506070-555

■ **Gebühr:**  
€ 890,00 (+ 19% MwSt.) inklusive umfangreicher  
Dokumentation, Arbeitsessen, Erfrischungen und  
Kaffeepausen.

■ **Zimmerreservierung:**  
Für FORUM-Teilnehmer steht ein begrenztes Zimmer-  
kontingent zu Vorzugskonditionen zur Verfügung.  
Bitte beachten Sie, dass das Kontingent automatisch  
4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn verfällt. Bitte  
nehmen Sie die Reservierung direkt im Hotel unter  
Berufung auf das FORUM-Kontingent vor.

## Rückfragen und Information

Für Ihre Fragen zum Seminar und unserem gesamten  
Programm stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung.

**Dr. Henriette Wolf-Klein**

Bereichsleiterin Pharma

Tel. +49 6221 500-680

[h.wolf-klein@forum-institut.de](mailto:h.wolf-klein@forum-institut.de)

## AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen  
(Stand: 01.12.2011), die wir auf Wunsch jederzeit  
übersenden und die im Internet unter  
[www.forum-institut.de/agb](http://www.forum-institut.de/agb) eingesehen werden können.