

# Market Access Krankenhaus

---

Worauf Hersteller\*innen beim Marktzugang achten müssen

## DIE THEMEN

- Änderungen durch die Krankenhausreform
  - Lieferketten- und Engpassmanagement in Kliniken
  - Finanzierung: Einkaufsgemeinschaften & DRG-System
  - NUB-Verfahren - Der Antrag von A-Z
  - Rolle des AMNOG und Kassenverträgen für den Access im Krankenhaus?
  - Gentherapien - Rechtstipps
- 

## IHRE REFERENT\*INNEN



**Dr. Clemens Jüttner**  
Sana Kliniken AG,  
Ismaning



**Dr. Willi Schnorpfeil**  
WS Value & Dossier,  
Eschborn



**Dr. Alexander Natz,**  
**LL.M.**  
Novacos Rechtsanwälte,  
Düsseldorf

## Ziel des Seminars

Neben der Organisationsstruktur und der Rolle von Einkaufsgemeinschaften gelten beim Market Access im Krankenhaus viele spezifische Regularien, von denen eine erfolgreiche Positionierung Ihres Produktes abhängt.

Wie ist die ambulante Versorgung aufgestellt? Was muss beim NUB-Antrag beachtet werden? Wie kommen innovative Therapien in die Krankenhausversorgung? Und welche Auswirkungen haben Lieferengpässe und die Krankenhausreform auf den modernen Klinikeinkauf?

In unserem Seminar geben Ihnen Expert\*innen aus dem Klinikeinkauf sowie Consulting und Jurisprudenz einen profunden Überblick über den Krankenhausmarkt. Der Fokus des Seminars liegt auf dem Marktzugang von Arzneimitteln.

---

## Wer sollte teilnehmen?

Sie betreuen Kliniken und Krankenhäuser und möchten sich auf sich ändernde Gesetzeslagen vorbereiten? Sie möchten Ihre Kenntnisse in Organisationsstruktur und Finanzierung auffrischen? Sie sind neu im Key Account Management und benötigen umfassendes Know-how zum Krankenhausmarkt?

Dann ist dieses Seminar für Sie konzipiert!

Mitarbeiter\*innen aus

- Market Access und Key Account
- Pricing und Finance
- Recht

profitieren von der Teilnahme.

## IHRE REFERENT\*INNEN



### Dr. Clemens Jüttner

Sana Kliniken AG,  
Ismaning  
Chief Sustainability Officer (CSO)



### Dr. Alexander Natz, LL.M.

Novacos Rechtsanwälte,  
Düsseldorf  
Partner



### Dr. Willi Schnorpfeil

WS Value & Dossier,  
Eschborn  
Geschäftsführer

---

## Ihr Nutzen

Durch die Teilnahme am Seminar...

- erhalten Sie ein Update zu Änderungen durch die Krankenhausreform.
- kennen Sie Strukturen, Verantwortlichkeiten und Erfolgsparameter des modernen Klinikeinkaufs.
- können Sie Fallstricke im NUB-Verfahren umgehen.
- kennen Sie die Unterschiede zwischen stationärer und ambulanter Versorgung.
- wissen Sie, wie Gentherapeutika in der Ambulanz eingesetzt werden.

# Erfolgreicher Marktzugang Krankenhaus

---

## Ihr Programm von 09:00 - 17:00 Uhr

### Begrüßung und Vorstellung

#### Der Krankenhausmarkt im Überblick - welche Neuerungen bringt die Krankenhausreform?

Dr. Alexander Natz

- Arzneimittel in der stationären und ambulanten Behandlung
- Abrechnungsmethodik nach dem DRG-System?
- Änderungen durch die Krankenhausreform

#### Ambulante Versorgung im Krankenhaus

Dr. Willi Schnorpfeil

- Ambulante Behandlung im Krankenhaus
- Hochschulambulanzen
- Sozialpädiatrische Zentren

#### Innovative Arzneimittel im Krankenhaus

Dr. Alexander Natz

- Der Zugang von Innovationen im KH nach der neusten BSG Rechtsprechung
- Wie kann ich erfolgreich Evidenz nachweisen?

#### Moderner Klinikeinkauf - was Sie wissen müssen

Clemens Jüttner

- Strukturen, Prozesse und Verantwortlichkeiten
- Rolle der Klinikapotheken
- Erfolgsparameter
- Dos und Dont's
- Kostenintensive Arzneimittel - gelten hier andere Regeln?

#### Das NUB-Verfahren

Dr. Willi Schnorpfeil

- Dos & Dont's im Antragsverfahren
- Änderungen in 2024
- Erfolgsfaktoren einen erfolgreichen NUB-Antrag
- Was ist in den Verhandlungen mit den Krankenkassen zu beachten?
- Welche Rolle spielt der Hersteller?

#### Gentherapien im Krankenhaus - Spannungsfeld Arzneimittel, Zentrumswahl und Erstattung im GKV-System

Dr. Alexander Natz

- Was ist bei der Auswahl der Zentren zu beachten?
- Welche Rolle spielen AMNOG und Kassenverträge für den Access im Krankenhaus?
- Wie werden Krankenhäuser in Registerstudien eingebunden?
- Der Einsatz von Gentherapien in der ambulanten Versorgung

## ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de  
www.forum-institut.de  
Webcode 23 122202

Tel. +49 6221 500-500  
Fax +49 6221 500-555



## ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

- Market Access Krankenhaus
- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
- per E-Mail  per Telefon übermitteln darf.  
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
Position/Abteilung

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort/Land

\_\_\_\_\_  
Tel./Fax

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Ansprechpartner/-in im Sekretariat

\_\_\_\_\_  
Datum, Unterschrift

### Termin:

Donnerstag, 14. Dezember 2023 - online  
09:00 - 17:00 Uhr Online-Seminar  
Einwahl ab 30 min. vor Beginn möglich

### Gebühr:

€ 1.190,00 (+ gesetzl. MwSt.)  
Die Teilnahmegebühr beinhaltet eine Dokumentation zum Download, ein Zertifikat, den Zugang zum Learning Space sowie technische Betreuung einschließlich PreMeeting.

### Ablauf des Online-Seminars

- Online-Seminare - live und interaktiv über den Learning Space.
- Ihre Zugangsdaten und alle begleitenden Unterlagen jederzeit zugänglich im Learning Space.
- Didaktisch und technisch optimal aufeinander abgestimmtes Konzept mit viel Raum für Ihre Fragen.
- Gratis PreMeeting, um technisch perfekt in Ihre Online-Weiterbildung zu starten.
- Durchgehende Betreuung während des Online-Seminars für einen optimalen Lernerfolg.

## AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.11.2021), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter [www.forum-institut.de/agb](http://www.forum-institut.de/agb) eingesehen werden können.

## IHRE ANSPRECHPARTNERIN



**Leila Grupp**  
Konferenzmanagerin Healthcare  
Tel. +49 6221 500-695  
[l.grupp@forum-institut.de](mailto:l.grupp@forum-institut.de)

