

Market Access Krankenhaus

Besonderheiten des
modernen Klinikeinkaufs -
auch in Zeiten von
COVID-19

Das müssen Hersteller für den Marktzugang beachten

DIE THEMEN

- Key facts zu Organisation, Station, Ambulanz & Klinikapotheke
- Mögliche Auswirkungen der Corona-Krise auf den Klinikeinkauf
- Finanzierung: Einkaufsgemeinschaften & DRG-System
- NUB-Verfahren - Der Antrag von A-Z
- Änderungen durch das TSVG und das GSAV
- Gentherapien als "neue" Krankenhausprodukte - Rechtstipps

IHRE REFERENTEN



Dr. Clemens Jüttner
Sana Manangement Service
GmbH, Ismaning



Dr. Willi Schnorpfeil
WS Value & Dossier,
Eschborn



Dr. Alexander Natz,
LL.M.
Novacos Rechtsanwälte,
Düsseldorf

Ziel des Seminars

Neben der Organisationsstruktur und der Rolle von Einkaufsgemeinschaften gelten beim Market Access im Krankenhaus viele spezifische Regularien, von denen eine erfolgreiche Positionierung Ihres Produktes abhängt.

Wie ist die ambulante Versorgung aufgestellt? Was muss beim NUB-Antrag beachtet werden? Wie kommen innovative Therapien in die Krankenhausversorgung? Und wie könnte der moderne Klinikeinkauf durch die Corona-Krise beeinflusst werden?

In unserem Seminar geben Ihnen Experten aus dem Klinikeinkauf sowie Consulting und Rechtsprechung einen profunden Überblick über den Krankenhausmarkt.

Teilnehmerkreis

Sie betreuen Kliniken und Krankenhäuser und möchten sich auf sich ändernde Gesetzeslagen vorbereiten? Sie möchten Ihre Kenntnisse in Organisationsstruktur und Finanzierung auffrischen? Sie sind neu als Key Accounter und benötigen umfassendes Know-how zum Krankenhausmarkt? Dann ist dieses Seminar für Sie konzipiert!

Mitarbeiter aus

- Market Access und Key Account
- Pricing und Finance
- Recht

profitieren vom Besuch.

IHRE REFERENTEN



Dr. Clemens Jüttner
Sana Management Service
GmbH,
Ismaning
Kaufmännischer Leiter



**Dr. Alexander Natz,
LL.M.**
Novacos Rechtsanwälte,
Düsseldorf
Partner



Dr. Willi Schnorpfeil
WS Value & Dossier,
Eschborn
Geschäftsführer

Ihr Nutzen

Nach dem Besuch des Seminars

- kennen Sie Strukturen, Verantwortlichkeiten und Erfolgsparameter des modernen Klinikeinkaufs.
- kennen Sie mögliche Auswirkungen der Corona-Krise auf den Klinikeinkauf
- wissen Sie, was sich durch TSVG und GSAV geändert hat.
- kennen Sie die Unterschiede zwischen stationärer und ambulanter Versorgung.
- können Fallstricke im NUB-Verfahren umgehen.
- wissen Sie, wie Genterapeutika in der Ambulanz eingesetzt werden.

Ihr Programm von 09:00 - 17:00 Uhr

Der Krankenhausmarkt 2020/2021 im Überblick

Dr. Alexander Natz

- Arzneimittel in der stationären und ambulanten Behandlung
- Abrechnungsmethodik nach dem DRG-System? Nach dem AMNOG System

Ambulante Versorgung im Krankenhaus

Dr. Willi Schnorpfel

- Ambulante Behandlung im Krankenhaus
- Hochschulambulanzen
- Sozialpädiatrische Zentren
- Auswirkungen von COVID-19 auf die ambulante Versorgung

Innovative Arzneimittel im Krankenhaus

Dr. Alexander Natz

- Der Zugang von Innovationen im KH nach der neusten BSG Rechtsprechung
- Wie kann ich erfolgreich Evidenz nachweisen?

Moderner Klinikeinkauf - was Sie wissen müssen

Clemens Jüttner

- Strukturen, Prozesse und Verantwortlichkeiten
- Rolle der Klinikapotheken
- Erfolgsparameter
- Dos und Don'ts
- Kostenintensive Arzneimittel - gelten hier andere Regeln?

Das NUB-Verfahren

Dr. Willi Schnorpfel

- Do's & Don'ts im Antragsverfahren
- Erfolgsfaktoren einen erfolgreichen NUB-Antrag
- Was ist in den Verhandlungen mit den Krankenkassen zu beachten?
- Welche Rolle spielt der Hersteller?

Gentherapien im Krankenhaus - Spannungsfeld Arzneimittel, Zentrumswahl und Erstattung im GKV-System

Dr. Alexander Natz

- Was ist bei der Auswahl der Zentren zu beachten?
- Welche Rolle spielen AMNOG und Kassenverträge für den Access im Krankenhaus?
- Wie werden Krankenhäuser in Registerstudien eingebunden?
- Der Einsatz von Gentherapien in der ambulanten Versorgung

Market Access Krankenhaus

ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de
www.forum-institut.de
Webcode 2009282

Tel. +49 6221 500-500
Fax +49 6221 500-555



ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

18. September 2020 in Frankfurt
- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
- per E-Mail per Telefon übermitteln darf.
- Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Termin/Veranstaltungsort:

Freitag, 18. September 2020 in Frankfurt
Maritim Hotel
Theodor-Heuss-Allee 3 · 60486 Frankfurt
Tel. +49 69 7578-0 · Fax +49 69 7578-1000

Gebühr:

€ 1.090,00 (+ gesetzl. MwSt.)
inkl. hochwertiger Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Tel./Fax

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

Wichtige COVID-19-Information:

Wir behalten uns vor, die Veranstaltung aus zwingenden Gründen (COVID-19 betreffend) kurzfristig zu virtualisieren.

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.

IHR ANSPRECHPARTNER



Leila Grupp
Konferenzmanagerin Healthcare
Tel. +49 6221 500-695
l.grupp@forum-institut.de

