

# Key Account Kassenärztliche Vereinigung

## DIE THEMEN

- Wirkstoffe, Richtwerte, Leitsubstanzen & Co.:  
So steuern die KVen
- Welche Quoten steuern erfolgreich und wie?
- Zusammenarbeit Industrie und KV - Das erwarten die KVen
- Erfolgreiches Key Accounting aus der Sicht der Industrie
- Von der Strategie zum Access-Erfolg - ein interaktiver Workshop

Aktuelle Informationen  
zur Zusammenarbeit  
mit KVen

## IHRE REFERENT\*INNEN



**Dr. Eva-Maria  
Katzenmaier**  
Ecker + Ecker GmbH,  
Hamburg



**Thomas Rieke-Hollstein**  
Boehringer Ingelheim Pharma  
GmbH & Co. KG, Ingelheim



**Dr. Peter Killian**  
Kassenärztliche Vereinigung  
Bayerns, München

# Key Account Kassenärztliche Vereinigung

---

## Ziel des Online-Seminars

Neben der Zusammenarbeit mit den Krankenkassen gehören die Kassenärztlichen Vereinigungen zur zweiten elementaren Säule im regionalen Market Access. Dabei reicht es nicht, eine gewählte Strategie für alle Regionen umzusetzen. Vielmehr muss von KV zu KV ein individuelles Key Account Management umgesetzt werden.

Für diese Herausforderung bietet Ihnen unser Praxisseminar eine umfassende Arbeitshilfe: Neben einleitenden Erläuterungen zu Struktur, Funktion und Trends der regionalen Verordnungssteuerung, erfahren Sie aus erster Hand, auf was KVen bei der Zusammenarbeit Wert legen. Der abschließende interaktive Workshop ermöglicht einerseits den intensiven Austausch untereinander, bietet andererseits aber vor allem die Möglichkeit Ihre KV-Strategie zu entwickeln.

Unsere Referent\*innen aus KV, Industrie und Consulting stehen mit ihrer langjährigen Expertise für alle Ihre Fragen unterstützend zur Seite.

---

## Wer sollte teilnehmen?

Sie verantworten die regionale Market Access-Strategie und benötigen (neue) Ideen für die Zusammenarbeit mit den einzelnen KVen? Sie möchten einmal erfahren, wie KVen "ticken"? Sie wollen sich einen Überblick über die regionalen Quoten verschaffen und über die neuesten Entwicklungen upgedatet sein? Diesen Input erhalten Sie in unserem Praxisseminar!

Mitarbeiter\*innen aus den Bereichen KAM und Vertrieb, Market Access und Payer Relations profitieren von der Teilnahme.

## IHRE REFERENT\*INNEN



### Dr. Eva-Maria Katzenmaier

Ecker + Ecker GmbH,  
Hamburg  
Senior Managerin



### Dr. Peter Killian

Kassenärztliche Vereinigung  
Bayerns, München  
Leiter Team Arzneimittel;  
Referat Vertragspolitik und AM



### Thomas Rieke-Hollstein

Boehringer Ingelheim Pharma  
GmbH & Co. KG, Ingelheim  
Head of Healthcare Affairs &  
Regional Management

---

## Ihr Nutzen

Durch die Teilnahme am Online-Seminar,

- haben Sie einen Überblick über die verschiedenen regionalen Vereinbarungen.
- kennen Sie die Anforderungen an eine Zusammenarbeit aus Sicht der KV.
- haben Sie ein neues Verständnis für die Mechanismen der regionalen Steuerung.
- nehmen Sie neue Ideen für Ihr KV-Key Accounting mit.

# Neue Ideen für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit den KVen

---

## Ihr Programm von 09:00 - 16:45 Uhr

09:00 Uhr Begrüßung und Vorstellung

09:15 Uhr

### Key Accounting mit den KVen

Thomas Rieke-Hollstein

- KV als Key Account
- Die KV aus Sicht der Industrie
- Kooperationen mit KVen?
- Paradigmenwechsel für ein neues KV Verständnis in der Zukunft

10:15 Uhr Pause

10:30 Uhr

### Zusammenarbeit Industrie und KV

Dr. Peter Killian

- Zusammenarbeit KV und Industrie - Grundsätzliche Erwartungen
- Ansprache und Kommunikation
- Dos und Don'ts
- Beispiele aus der Praxis

12:00 Uhr Mittagspause

13:15 Uhr

### Überblick Verordnungssteuerung der KVen in Deutschland

Dr. Eva-Maria Katzenmaier

- Verordnungssteuerung: Status quo in den einzelnen Regionen
- Wirkstoffe, Richtwerte, Leitsubstanzen & Co. - So steuern die KVen
- Welche Quoten steuern erfolgreich und wie?
- Perspektiven 2023

14:15 Uhr Pause

14:45 Uhr

### Beispielcases - Von der Strategie zum Access-Erfolg

Rieke-Hollstein & Katzenmaier & Killian

- Vorüberlegungen und Analyse
- Abstimmung Strategie
- Umsetzung
- Evaluation

16:15 Uhr

### Ansatz eines strategischen Monitorings im Field Access

Dr. Eva-Maria Katzenmaier

- Relevante Kennzahlen
- Dynamik, Performance, Steuerung
- Mein individuelles Cockpit

16:45 Uhr Ende des Seminars

# Key Account Kassenärztliche Vereinigung

## ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de  
www.forum-institut.de  
Webcode 23082200

Tel. +49 6221 500-500  
Fax +49 6221 500-555



## ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

- Key Account Kassenärztliche Vereinigung
- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
- per E-Mail  per Telefon übermitteln darf.  
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

### Termin:

Montag, 28. August 2023 - online  
09:00 - 16:45 Uhr Seminar  
Einwahl ab 30 Min. vor Beginn möglich

### Gebühr:

€ 1.190,00 (+ gesetzl. MwSt.)  
inkl. hochwertiger Dokumentation zum Download  
und Zertifikat.

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
Position/Abteilung

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort/Land

\_\_\_\_\_  
Tel./Fax

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Ansprechpartner/-in im Sekretariat

\_\_\_\_\_  
Datum, Unterschrift

### Ablauf eines Online-Seminars

- Unsere Online-Seminare finden im Internet, live und interaktiv via Zoom statt.
- Die Einwahldaten, elektronische Dokumentation sowie alle weiteren erforderlichen Informationen finden Sie in Ihrem Kundenaccount.
- Einwahl ab 30 min. vor Seminarbeginn möglich.
- Nutzen Sie zur Übertragung des Tons ein Headset, Lautsprecher oder das Telefon.
- Sehen Sie die Präsentation der Referent\*innen.
- Stellen Sie über die Audio- oder Chat-Funktion Ihre Fragen und diskutieren Sie mit den Referent\*innen sowie den anderen Teilnehmer\*innen.

## AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.11.2021), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter [www.forum-institut.de/agb](http://www.forum-institut.de/agb) eingesehen werden können.

## IHRE ANSPRECHPARTNERIN



**Leila Grupp**  
Konferenzmanagerin Healthcare  
Tel. +49 6221 500-695  
[l.grupp@forum-institut.de](mailto:l.grupp@forum-institut.de)

