

Key Account Bundeswehr

DIE THEMEN

- Arzneimittelversorgung Bundeswehr – zentral vs. dezentral
- Zentraler Sanitätsdienst: Aufgaben, Struktur & Kontaktaufnahme
- Ausschreibungen, Bündelung & Vergaben – Das müssen Sie wissen!
- Bundeswehrvergaben: Ablauf und Besonderheiten
- Compliance-Regelungen für die Zusammenarbeit mit der Bundeswehr
- Erfahrungsbericht: So gelingt eine erfolgreiche Zusammenarbeit!

IHRE REFERENTEN

Steffen Amelung

Counsel und Rechtsanwalt
Clifford Chance, Frankfurt

Lars Heydenreich

Oberfeldapotheker, Sachgebietsleiter
Materialbewirtschaftung Arzneimittel/
Medizinprodukte, Steuerung Apothekenbetrieb
Kommando Sanitätsdienst der Bundeswehr,
Koblenz

Holger Oßwald

Oberfeldapotheker, Materialsegmentmanager
Medizin/Medizintechnik
Bundesamt für Ausrüstung, Informationstechnik
und Nutzung der Bundeswehr, Koblenz

Dr. Thilo Räßple

Partner, Baker & McKenzie, Frankfurt

Claudia Wessel

KAM Bundeswehr
Pfizer Pharma GmbH,
Berlin



Die
Bundeswehr
als Vertragspartner
-
Praxistipps aus
Sanitätsdienst,
Vergaberecht,
Compliance
für Ihr KAM

Ziel des Seminars

Neben den Bundeswehrkrankenhäusern zählt die Arzneimittelversorgung der Soldaten im In- und Ausland zu den Hauptaufgaben des Sanitätsdienstes der Bundeswehr.

Als öffentlicher Träger gelten für die Zusammenarbeit nicht nur vergaberechtliche Vorgaben, sondern auch spezifische Compliance-Regelungen. Wie sind die Beschaffungswege? Wie kontaktiere ich den Sanitätsdienst? Auf was ist bei Bundeswehrvergaben zu achten?

In unserem Seminar erhalten Sie aus erster Hand Praxiswissen für Ihr Key Account Management.

Neben Key facts aus Vergaberecht und Compliance liefert Ihnen ein Erfahrungsbericht Hilfestellungen für die Ansprechbarkeit sowie für die Kooperationsanbahnung und -pflege.

Teilnehmerkreis

Fach- und Führungskräfte aus der pharmazeutischen Industrie, die mit der Bundeswehr als Kooperationspartner zusammenarbeiten, erhalten einen profunden Einblick in Struktur und Aufgaben des Sanitätsdienstes und haben Gelegenheit zum Austausch.

Folgende Mitarbeiter profitieren vom Besuch:

- Key Account Management
- Vertrieb
- Recht und Compliance

Ihre Referenten

Steffen Amelung

Counsel und Rechtsanwalt
Clifford Chance, Frankfurt

Lars Heydenreich

Oberfeldapotheker, Sachgebietsleiter
Materialbewirtschaftung Arzneimittel/
Medizinprodukte, Steuerung Apothekenbetrieb
Kommando Sanitätsdienst der Bundeswehr,
Koblenz

Holger Oßwald

Oberfeldapotheker, Materialsegmentmanager
Medizin/Medizintechnik
Bundesamt für Ausrüstung, Informationstechnik
und Nutzung der Bundeswehr, Koblenz

Dr. Thilo Räßle

Partner, Baker & McKenzie, Frankfurt

Claudia Wessel

KAM Bundeswehr
Pfizer Pharma GmbH,
Berlin

Ihr Nutzen

Nach dem Besuch des Seminars

- kennen Sie die Beschaffungswege der Bundeswehr und die wichtigsten Ansprechpartner.
- wissen Sie, welche arzneimittelrechtlichen Sonderregelungen in der Zusammenarbeit mit der Bundeswehr gelten.
- können Sie die Fallstricke im Vergabeverfahren abschätzen und vermeiden.
- kennen Sie die Erfolgsfaktoren für die Kooperation mit dem Sanitätsdienst.

09:00 Uhr

Organisation und Zuständigkeiten für die Arzneimittelversorgung im Bereich der Bundeswehr - Ein Überblick

Holger Oßwald, Lars Heydenreich

- Aufgaben der sanitätsdienstlichen Versorgung
- Struktur Zentraler Sanitätsdienst
 - Bundeswehrkrankenhäuser
 - Regionale Versorgung Inland
 - Sanitäts- und Lazarettregimenter im Ausland
- Logistik durch Versorgungs- und Instandsetzungszentren
- Kontaktaufnahme, Ansprechbarkeit

10:15 Uhr

Anwendung Compliance-Regelungen für die Zusammenarbeit mit der Bundeswehr

Dr. Thilo Räßle

- Arzneimittelrechtliche Sonderregelungen
- Allgemeine Antikorruptionsvorschriften
- Regelungen des BMVg
- Haftungsrechtsrechtliche Fragestellungen

10:45 Uhr Kaffeepause

11:00 Uhr

Vergaberechtliche Rahmenbedingungen

Steffen Amelung

- Darstellung des anwendbaren europäischen und deutschen Vergaberechts
- Ablauf des Vergabeverfahrens und Besonderheiten bei Bundeswehrvergaben
- Wahrnehmung der Bieterinteressen im Vergabeverfahren inkl. Rechtsschutz
- E-Procurement

12:30 Uhr Gemeinsames Mittagessen

14:00 Uhr

Arzneimittelversorgung in der Bundeswehr

Holger Oßwald, Lars Heydenreich

- Arzneimittel mit und ohne Verfalldatum
- Die zentrale und dezentrale Versorgung
- Die Rolle der KBV in der Versorgung
- Ausschreibungen
- Bündelung
- Rahmenverträge
- Exkurs: Medizinprodukte und Sanitätsgeräte

15:45 Uhr Kaffeepause

16:00 Uhr

Die Zusammenarbeit zwischen Bundeswehr und pharmazeutischer Industrie - Ein Erfahrungsbericht an praktischen Beispielen

Claudia Wessel

17:00 Uhr Ende des Seminars

Key Account Bundeswehr

ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de
www.forum-institut.de
Webcode 1910280

Tel. +49 6221 500-500
Fax +49 6221 500-555



ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

- ☐ Key Account Bundeswehr
- ☐ Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
☐ per E-Mail ☐ per Telefon übermitteln darf.
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Tel./Fax

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

Termin/Veranstaltungsort:

Dienstag, 29. Oktober 2019 in Frankfurt am Main
08:30 Uhr Registrierung; 09:00-17:00 Uhr Seminar

FLEMING'S Express Hotel Frankfurt
Poststraße 8 · 60329 Frankfurt am Main
Tel. +496927391-0 · Fax +496927391-999

Gebühr:

€ 990,00 (+ gesetzl. MwSt.)
inkl. hochwertiger Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

Anmeldung bis zum 27. September empfohlen

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.



IHR ANSPRECHPARTNER



Dr. Valeska Steinig
Konferenzmanagerin Healthcare
Tel. +49 6221 500-695
v.steinig@forum-institut.de