

Aufbauwissen für MSL

Kommunikation und Informationsmanagement

Die Themen

- Basiswissen aus Regulatory, PV, Qualität, R&D
- Medizinische Informationen -
Vor Zulassung, auf Kongressen & über Studien
- Medizinische Anfragen für Laien
und Fachkreise managen
- Off-Label-Use, Pre-Marketing, Pressemitteilungen -
Darauf müssen Sie juristisch achten!
- Informations-Flow sicherstellen -
Zusammenarbeit mit Marketing, Sales & Market Access

**DER Aufbaukurs rund um die MSL-
Kommunikation und -Information**

Ihre Referenten

PD Dr. med.
Sigbert Jahn
Sanofi-Genzyme,
Neu-Isenburg

Alexander Maur
Kanzlei am Ärztehaus
Frehse Mack Vogelsang,
Köln

Dr. Stefanie Ritterhoff
Sanofi-Genzyme,
Neu-Isenburg

Ziel des Seminars

Als Medical Science Liaison Manager sind Sie tagtäglich mit der medizinischen Kommunikation und Information rund um Ihre Produkte betraut – das betrifft alle Phasen im Produktlebenszyklus.

In unserem praxisorientierten Seminar erhalten Sie nicht nur das nötige Hintergrundwissen aus Regulatory, PV, Qualität und R&D. Sie erfahren neben Rechtstipps rund um HWG und Kodizes vor allem, worauf es bei medizinischen Anfragen im Besonderen ankommt.

Unsere Experten zeigen Ihnen, wie Sie den Kommunikations- und Informations-Flow intern wie extern effizient und rechtssicher managen.

In einer ausblickenden Diskussion erfahren Sie, wie Sie Competitive Intelligence nutzen können und sollten.

Teilnehmerkreis

Sie arbeiten als Medical Science Liaison Manager und möchten sich umfassend über Ihre Kommunikations- und Informations-Todos updaten? Hierfür benötigen Sie nicht nur Basiswissen aus den angrenzenden Bereichen, sondern wollen auch rechtssicher aufgestellt sein?

Vielleicht haben Sie auch schon unseren Grundkurs besucht und möchten weiterführendes Aufbauwissen erhalten?

Dann ist dieses Seminar für Sie konzipiert! Mitarbeiter aus den Bereichen

- Medical Affairs
 - (Medical) Marketing
 - Sales und Key Account
- profitieren vom Besuch

Ihre Referenten



**PD Dr. med.
Sigbert Jahn**
Sanofi-Genzyme,
Neu-Isenburg

Medical Director GSA



Alexander Maur
Kanzlei am Ärztehaus
Frehe Mack Vogelsang,
Köln

Rechtsanwalt und Partner



Dr. Stefanie Ritterhoff
Sanofi-Genzyme,
Neu-Isenburg

Medical Excellence Managerin

Ihr Nutzen

Nach dem Besuch des Seminars sind Sie in der Lage,

- Anfragen von Fachkreisen und Laien rechtssicher und medizinisch korrekt zu beantworten.
- pharmakologisches Grundwissen in der Zusammenarbeit mit Regulatory, PV, Qualität, R&D anzuwenden.
- Ihren Informations-Flow intern effizient zu managen.
- Competitive Intelligence für Ihre Arbeit einzusetzen.

Ihr Programm von 09:00-17:00 Uhr

Rechtlicher Rahmen für medizinisch-wissenschaftliche Informationen

Alexander Maur

- Information vs. Werbung
 - Pre-Marketing
 - Umgang mit Pressemitteilungen
- Kommunikation mit Kostenträgern
- Was darf MSL wie kommunizieren und was nicht?
 - Abgrenzung von Sales
 - Kommunikation zum Off label Use
 - Sonderfall Anfragen
- Hot Topic: Social Media

Basiswissen Pharma für die MSL-Arbeit

PD Dr. Sigbert Jahn, Dr. Stefanie Ritterhoff

- Regulatory Affairs
- Drug Safety
- Qualitätssicherung
- R&D (Studien, Prüfungen, GcP)

Medizinische Anfragen und Informationen

PD Dr. Sigbert Jahn, Dr. Stefanie Ritterhoff

- Medizinische Anfragen
 - Laien
 - Fachkreise
 - Außendienst
- Sonderfälle
 - Vor der Zulassung
 - Auf Kongressen
 - Mit KOL
 - Über Studien

Informations-Flow intern managen

PD Dr. Sigbert Jahn, Dr. Stefanie Ritterhoff

- Schnittstellenmanagement
 - Sales und Market Access: Frühzeitiges Briefing und Information
 - Marketing: Kompromisse finden und rechtssicher informieren
 - Compliance-Management: Verträge, Freigaben, Abrechnungen
- SOP erstellen

Competitive Intelligence

PD Dr. Sigbert Jahn, Dr. Stefanie Ritterhoff

- Tipps und Tricks für den korrekten Umgang miteinander
- Wie erhalte ich Informationen über Mitbewerber und wie kann ich diese nutzen?
- Voneinander lernen: Wie man auch erfolgreich zusammenarbeiten kann

Anmeldung unter
service@forum-institut.de oder
Fax +49 6221 500-555

Anmeldeformular

Ja, ich nehme teil am Seminar

☐ Aufbauwissen für MSL

☐ Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut
mir Informationen zu Veranstaltungen
☐ per E-Mail ☐ per Telefon übermitteln darf.
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Telefon

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

So melden Sie sich an

Anmelde-Hotline: +49 6221 500-500
Tagungs-Nr. 18 12 282

Internet:
www.forum-institut.de

Termin/Veranstaltungsort:
Freitag, 14. Dezember 2018 in Frankfurt
08:30 Uhr Registrierung; 09:00-17:00 Uhr Seminar
Leonardo Royal Hotel Frankfurt
Mailänder Str. 1 · 60598 Frankfurt
Tel. +49 69 6802-0 · Fax +49 69 6802-444

Gebühr:
€ 990,00 (+ gesetzl. MwSt.) inkl. hochwertiger
Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat,
Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

Fragen & Informationen



Gerne beantworte ich Ihre Fragen
zu dieser Veranstaltung und
unserem gesamten Weiterbildungs-
programm.

Dr. Valeska Steinig
Konferenzmanagerin Healthcare
Tel. +49 6221 500-695
v.steinig@forum-institut.de

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen
(Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit
übersenden und die im Internet unter
www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.