ONLINE-SEMINAR

FORUM

Arzneimittel-Pricing in Europa: Systeme und Strategien

DIE THEMEN

- Pricing & Reimbursement in DE, FRA, ESP, GBR und ITA
- Preissetzung & Preisgestaltung in den Handelsstufen
- Pricing bei Launch: Mit dem richtigen Preis in den Markt
- Die Preisentwicklung im europäischen Kontext
- Pricing von Biosimilars vs. Generika in Deutschland

IHRE REFERENTEN*INNEN

Dr. Marco Penske
Boehringer Ingelheim Pharma GmbH & Co.KG, Ingelheim

Dr. Martin Slusarczyk
Simon - Kucher & Partners, Zürich, Schweiz

21. OKTOBER 2022 - ONLINE

Ziel des Online-Seminars

Wenn es um die richtige Pricing-Strategie für Arzneimittel geht, müssen zahlreiche Punkte berücksichtigt werden: Welches ist der richtige Preis für den Market Access? Welche regionalen Preishürden gibt es? Wie könnten innovative Contracting Modelle für Deutschland aussehen?

Erfahren Sie von unseren Praxis-Expert*innen, welche Pricing-Strategien für Ihr Produkt möglich sind und wie Sie diese effizient einsetzen.

Durch die Teilnahme am Seminar wissen Sie, welche Pricing-Modelle in Deutschland und Europa relevant sind und worauf Sie bei der Implementierung von Pricing-Strategien achten müssen.

Wer sollte teilnehmen

Das Seminar richtet sich an Geschäftsführer*innen sowie Fach- und Führungskräfte der pharmazeutischen Industrie, insbesondere aus den Abteilungen

- Market Access
- Business Development
- Marketing/Sales

sowie an alle Abteilungen, die mit Maßnahmen zur Preisfindung, Preissetzungsaktivitäten und der Implementierung von Pricing-Strategien betraut sind.
Der Schwerpunkt liegt auf dem Originatormarkt.

IHRE REFERENTEN*INNEN

Dr. Marco Penske
Boehringer Ingelheim Pharma GmbH & Co.KG, Ingelheim
Head Market Access and Health Care Affairs

Dr. Martin Slusarczyk
Simon - Kucher & Partners, Zürich, Schweiz
Senior Manager

Ihr Nutzen

- Sie kennen die europäischen Preissetzungs- und Erstattungsmechanismen.
- Sie erhalten Praxistipps für Ihre eigene Pricing-Strategie.
- Sie wissen, welche regionalen Preishürden es beim Launch gibt und welche Rolle Verträge hierbei spielen.
- Sie erhalten einen praxisnahen Überblick zum Tendermanagment.

Optimieren Sie Ihre Pricing-Strategie!

Live Engagement Tools für einen nachhaltigen Lernerfolg

Ihr Programm von 09:00 - 17:00 Uhr

09:00 Uhr Begrüßung und Vorstellung

09:15 Uhr
Preissetzung & Preisgestaltung in den Handelsstufen in Deutschland
Dr. Marco Penske

- Herstellerabgabepreis, Großhandel, Apotheke - die Vertriebsstufen
- Herstellerabschläge
- Arzneimittel für die Klinik - Besonderheiten

10:30 Uhr Vitalpause

10:45 Uhr
Pricing im deutschen Markt
Dr. Marco Penske

- Pricing für verschreibungspflichtige Arzneimittel unter AMNOG
- Pricing von Biosimilars versus Generika
- Regionale Preishürden
- Rolle von Verträgen

12:15 Uhr Mittagspause

13:15 Uhr
Pricing & Reimbursement in DE, FRA, ESP, GBR und ITA
Dr. Martin Slusarczyk

- Preissetzungs- und Erstattungs-mechanismen
- Preistransparenz in Europa: Wie "öffentlich" sind ausgehandelte Preise wirklich?
- Innovative Contracting Modelle in Europa und ihre Übertragbarkeit auf Deutschland

14:45 Uhr Pause

15:00 Uhr
Preisentwicklung im europäischen Kontext
Dr. Martin Slusarczyk

- Entwicklung von internationalen Preisstrategien, Bestimmung von Preiskorridoren & Floorpreisen (global, regional)
- Entwicklung einer optimalen Launchsequenz
- Implementierung der Preisstrategie in den nationalen Märkten
- EU Preisentwicklung: Wie relevant ist Deutschland als Referenzmarkt post AMNOG?

16:00 Uhr Pause

16:15 Uhr
Fortsetzung Preisentwicklung im europäischen Kontext
Dr. Martin Slusarczyk

17:00 Uhr Ende des Seminars

Arzneimittel-Pricing in Europa: Systeme und Strategien

ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de
www.forum-institut.de
Webcode 22102200

Tel. +49 6221 500-500
Fax +49 6221 500-555

ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

☐ 21. Oktober 2022 - online

☐ Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen ☐ per E-Mail ☐ per Telefon übermitteln darf. Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Tel./Fax

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

Termin:
Freitag, 21. Oktober 2022 - online
09:00 - 17:00 Uhr Seminar
Einwahl ab 30 min. vor Beginn möglich

Gebühr:
€ 1.090,00 (+ gesetzl. MwSt.)
inkl. hochwertiger Dokumentation zum Download und Zertifikat

Ablauf eines Online-Seminars

- Unsere Online-Seminare finden im Internet, live und interaktiv via Zoom statt.
- Die Einwahldaten, elektronische Dokumentation sowie alle weiteren erforderlichen Informationen finden Sie in Ihrem Kundenaccount.
- Einwahl ab 30 min. vor Seminarbeginn möglich.
- Nutzen Sie zur Übertragung des Tons ein Headset, Lautsprecher oder das Telefon.
- Sehen Sie die Präsentation der Referenten.
- Stellen Sie über die Audio- oder Chat-Funktion Ihre Fragen und diskutieren Sie mit den Referenten sowie den anderen Teilnehmern.

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.11.2021), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.

IHRE ANSPRECHPARTNERIN

Leila Grupp
Konferenzmanagerin Healthcare
Tel. +49 6221 500-695
l.grupp@forum-institut.de